



Deine Aufgaben:

- aktiver Verkauf im Außendienst
- Pflege der langfristigen und vertrauensvollen Zusammenarbeit mit bestehenden Kunden
- Strategischer Ausbau unserer Marktposition und Gewinnung von Neukunden
- Fachkundige Beratung der Kunden über unsere Produkte
- Enge Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung und dem Innendienst
- Teilnahme an Veranstaltungen und Messen

Dein Profil:

- Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Du verfügst über eine fundierte Berufserfahrung im Außendienst
- Branchen- und Produktkenntnisse von Vorteil
- Eigeninitiative, selbstständiges Arbeiten und zeitliche Flexibilität
- Sicheres und repräsentatives Auftreten
- Führerschein Klasse B
- Du solltest die Deutsche Sprache beherrschen, sowie gute Kenntnisse in Englisch, Niederländisch und/oder Französisch haben

Damit begeistern wir dich:

- Eine langfristige Zusammenarbeit ist uns wichtig. Wir bieten dir einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Du erhältst neben Laptop und Handy einen Firmenwagen, den du beruflich und privat nutzen kannst
- Damit du bei uns im Team gut an kommst, nehmen wir uns Zeit für eine intensive und individuelle Einarbeitung
- Weiterbildungsmaßnahmen
- Uns ist es wichtig, dass sich unsere Mitarbeiter im Unternehmen wohl fühlen und ihre Ideen einbringen. Das setzen wir mit kurzen, schnellen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien in einer Duz-Kultur um
- Benefit-Karte und Sonderzahlungen
- Förderung von vermögenswirksamen Leistungen
- Job-Rad